

Korzystne wyniki za czwarty kwartał jako pochodna dynamicznego wzrostu zysku w 2016 roku

- Wysokie tempo wzrostu wyników finansowych i przepływów pieniężnych w czwartym kwartale utrzymano dzięki strategii podwyżek, efektowi synergii i dyscyplinie w zarządzaniu kosztami.
- Wyższy poziom marż jest związany z osiągnięciem planowanej wysokości rocznej skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA – wzrost o 8,7% według porównywalnych danych; w czwartym kwartale – wzrost zysku operacyjnego EBITDA o 30,5%.
- W roku 2016 skorygowany wskaźnik zysku na akcję podwojono w porównaniu z rokiem poprzednim.
- W roku 2016 uzyskano przyrost rok do roku na poziomie 638 milionów CHF, zdecydowanie powyżej planowanego poziomu.
- W czwartym kwartale wartość operacyjnych przepływów pieniężnych wzrosła ponad dwukrotnie, w ujęciu rocznym o 1,7 miliarda CHF.
- W roku 2016 ograniczono zadłużenie netto o 2,5 miliarda CHF.
- Proponowana wysokość dywidendy: 2,0 CHF na akcję.
- Zakłada się osiągnięcie dwucyfrowego wzrostu zysku operacyjnego EBITDA za rok 2017 wg porównywalnych danych.

Q4

[w milionach CHF]	Q4 2016	Q4 2015	±%	±% dane porównywalne
Przychody netto ze sprzedaży	6.526	7.441	-12,3	-1,4
Zysk operacyjny EBITDA	1.296	988	+30,9	+51,5
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	1.611	1.395	+15,5	+30,5
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana* [%]	24,7	18,7		
Skorygowany zysk netto	564	-78		
Skorygowany wskaźnik zysku na akcję	0,79	-0,02		
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej **	1.342	647		

Ujęcie 12-miesięczne

[w milionach CHF]	Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015	±%	±% dane porównywalne
Przychody netto ze sprzedaży	26.904	29.483	-8,7	-1,7
Zysk operacyjny EBITDA	5.242	4.645	+12,9	+22,0
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	5.825	5.751	+1,3	+8,7
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana* [%]	21,6	19,5		
Skorygowany zysk netto	1.918	970		
Skorygowany wskaźnik zysku na akcję	2,67	1,32		
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej **	1.660	-51		
Zadłużenie netto	14.724	17.266		

*zysk operacyjny EBITDA skorygowany dla potrzeb uwzględnienia fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

– Rok 2016 był okresem zwiększonego tempa wzrostu zysków – podkreślił Eric Olsen, Dyrektor Generalny LafargeHolcim. – Odnotowaliśmy znaczną poprawę zysku operacyjnego EBITDA, przepływów pieniężnych i zysku na akcję; osiągnęliśmy bardziej korzystne od zakładanych wyniki pod względem efektu synergii i doskonałe rezultaty w obszarze kosztów i polityki cenowej.

– Świetne rezultaty wykazaliśmy we wszystkich pięciu regionach – wskazał Eric Olsen. – Wszędzie odnotowaliśmy wzrost zysku, zarówno w ujęciu kwartalnym, jak i rocznym. Wyniki te uwiadcniają potencjał naszego zdywersyfikowanego portfela; prowadzimy politykę równowagi pomiędzy rynkami dojrzałymi a wschodzącymi. Ogromnie mnie również cieszą korzystne statystyki dla takich rynków jak Stany Zjednoczone, Nigeria i Indie oraz dla kluczowych rynków europejskich, które uważamy za siłę sprawczą wzrostu w roku 2017 i w dalszej przyszłości.

– W 2016 roku udowodniliśmy potencjał generowania zysku. Nasze plany na rok 2017 obejmują możliwie intensywną poprawę i silny wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA, przepływów pieniężnych i zysku na akcję; zgodnie z planem zbliżamy się do pełnej realizacji celów przyjętych na rok 2018.

– Całość prowadzonych przez nas działań ma na celu wspieranie podjętych zobowiązań w zakresie utrzymania solidnego ratingu inwestycyjnego, atrakcyjnej polityki w obszarze dywidend i wypłacania naszym akcjonariuszom nadwyżek finansowych – zaakcentował Eric Olsen.

Prognoza na rok 2017

W roku 2017 zamierzamy wypracować zrównoważony wzrost oparty na solidnych wskaźnikach zysku dzięki konsekwentnej i zdecydowanej polityce obniżania wydatków inwestycyjnych, ograniczania kosztów strukturalnych, efektu synergii i komercyjnego różnicowania naszych produktów i rozwiązań budowlanych. Spodziewamy się szczególnie istotnego udziału wybranych rynków – Stanów Zjednoczonych, Indii, Nigerii i niektórych rynków europejskich – przy czym zakładamy, iż popyt na obsługiwanych przez nas rynkach wzrośnie o 2 do 4 procent.

W 2017 roku zamierzamy osiągnąć zdecydowany wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA i skorygowanego zysku na akcję:

- dwucyfrowy wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA wg porównywalnych danych w porównaniu z rokiem 2016;
- wzrost skorygowanego zysku na akcję o ponad 20 procent;
- zakładany przybliżony wskaźnik dwukrotności zadłużenia netto do skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA.

Roczne Walne Zgromadzenie 2017

Bruno Lafont, wiceprezes Zarządu, podjął decyzję o rezygnacji z ubiegania się o przedłużenie kadencji podczas kolejnego Roczno Walnego Zgromadzenia. Zarząd pragnie niniejszym przekazać Brunonowi Lafont wyrazy uznania i wdzięczności za wiele lat pracy i bezcenny wkład w zakończoną sukcesem fuzję grup Lafarge i Holcim w 2015 roku.

Wyniki Grupy

W całym portfelu Grupy odnotowano zdecydowany wzrost; wszystkie regiony wypracowały zwiększony skorygowany zysk operacyjny EBITDA według porównywalnych danych, zarówno w ujęciu kwartalnym jak i rocznym.

Kontynuując tendencję zaobserwowaną w roku 2016 i wykorzystując wyważony charakter portfela Grupy, podkreślić należy, że wzrost zawdzięczamy zarówno rynkom dojrzałym, jak i wschodzącym; odpowiednia polityka cenowa, efekt synergii i dyscyplina kosztowa wywarły korzystny wpływ na wartość zysku.

Należy również podkreślić, że rynek europejski poradził sobie doskonale z trudnymi warunkami gospodarczymi dzięki właściwemu zarządzaniu kosztami i działaniom restrukturyzacyjnym. Do szczególnych sukcesów zaliczamy wyniki rynku brytyjskiego, rosnącego pomimo niepewności związanych z Brexitem, jak również rezultaty wypracowane przez Francję i Szwajcarię, odpornych i wytrwałych graczy

działających na trudnych rynkach. Istotny wkład ze strony Stanów Zjednoczonych raz jeszcze udowodnił znaczenie tego rynku dla Grupy LafargeHolcim. Wśród krajów, które zamknęły rok 2016 sukcesem, znalazły się również Egipt, Argentyna, Algieria i Meksyk.

Indie odnotowały wzrost w 2016 roku pomimo skutków podjętej przez rząd hinduski decyzji o wycofaniu z obiegu banknotów najwyższych nominacji. Działania podjęte w Nigerii w celu uzyskania większej elastyczności rynku paliwowego w związku z przerwami w dostawie gazu w pierwszej połowie roku – a także z myślą o unormowaniu cen – pomogły ponownie uzyskać wzrost zysku w czwartym kwartale.

W roku 2016 Grupa LafargeHolcim stanęła w obliczu szeregu innych wyzwań na wybranych rynkach. Brazylijski kryzys gospodarczy doprowadził do dalszego pogłębienia zapaści na rynku budowlanym; zastosowano środki służące redukcji kosztów. W regionie Azji i Pacyfiku zarówno Indonezja, jak i Malezja aż do czwartego kwartału odczuwały skutki nadwyżek mocy produkcyjnych i ostrej konkurencji. Zmusiło to Grupę do wdrożenia dodatkowych działań na rzecz ograniczenia kosztów, by złagodzić ujemny wpływ na poziom zysków w obu krajach.

W ujęciu rocznym sprzedaż cementu spadła o 2,5 procenta według porównywalnych danych. W czwartym kwartale sprzedaż ogółem spadła o 5,8% według porównywalnych danych – ze względu na demonetyzację w Indiach, trudne warunki handlowe na rynku indonezyjskim i wyjątkowo korzystne warunki pogodowe w Stanach Zjednoczonych w analogicznym okresie w roku 2015.

Ceny cementu wzrosły o 1,1 procent w trzecim kwartale 2016 roku – głównie ze względu na warunki panujące na rynkach Nigerii i Chin – przekraczając o 5 procent ceny odnotowane w czwartym kwartale 2015 według stałego kursu wymiany walut. Stały wzrost cen w ciągu roku oznacza, iż ogólny poziom cen jest obecnie wyższy, niż w okresie poprzedzającym zdecydowany spadek zaobserwowany w ciągu 2015 roku.

Dzięki efektowi synergii uzyskano ogółem 638 milionów CHF w ujęciu rocznym, znacznie powyżej dwunastomiesięcznego planu, który w listopadzie zaktualizowano z pierwotnie zakładanego poziomu 450 do 550 milionów CHF.

Skorygowany zysk operacyjny EBITDA w ujęciu rocznym wyniósł 5,83 miliarda CHF (wzrost o 8,7 procent według porównywalnych danych). W ujęciu kwartalnym (czwarty kwartał) odnotowano wzrost wskaźnika o 30,5 procent. Szybsze od planowanego uzyskanie efektu synergii, ograniczenie kosztów i usprawniona polityka cenowa zapewniły wzrost marż – o około 210 punktów bazowych w ujęciu rocznym.

Wskaźnik skorygowanego zysku na akcję wyniósł 2,67 CHF (ponad dwukrotny wzrost w porównaniu z wynikiem za rok 2015: 1,32 CHF), odzwierciedlając tym samym poprawę wyników rynkowych i ograniczone koszty finansowe.

W czwartym kwartale 2016 roku odnotowano ponad dwukrotną wartość wolnych przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej (do poziomu 1,34 miliarda CHF według porównywalnych danych); w ujęciu rocznym osiągnięto wartość 1,66 miliarda CHF.

Zadłużenie netto spadło o 2,5 mld CHF dzięki postępom de-inwestycji w roku 2016 i stabilnego przepływu gotówki – na koniec roku wyniosło 14,7 miliarda CHF.

Grupa – informacja pro forma

		Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	233,2	255,7	-8,8	-2,5
Sprzedaż kruszyw	mln ton	282,7	292,2	-3,2	-1,7
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	55,0	56,8	-3,3	-1,8
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	26.904	29.483	-8,7	-1,7
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	5.242	4.645	+12,9	+22,0
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	5.825	5.751	+1,3	+8,7
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	19,5	15,8		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	21,6	19,5		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	3.295	2.550	+29,2	+46,2
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	1.660	-51		

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Grupa Kapitałowa – informacja pro forma

		Q4 2016	Q4 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	55,9	66,5	-15,9	-5,8
Sprzedaż kruszyw	mln ton	71,2	75,8	-6,1	-4,3
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	13,1	14,3	-8,4	-3,3
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	6.526	7.441	-12,3	-1,4
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	1.296	988	+31,1	+51,5
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	1.611	1.395	+15,5	+30,5
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	19,9	13,3		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	24,7	18,8		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	1.779	1.560	+14,0	+32,0
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	1.342	647		

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Wyniki finansowe w podziale na regiony

Azja i Pacyfik

W regionie Azji i Pacyfiku odnotowano wzrost zysków pomimo zróżnicowanego obrazu sytuacji gospodarczej w regionie. Ogólnie rzecz ujmując, rynek budowlany nie rozwijał się; na niektórych rynkach zaostrowana konkurencja przyniosła niekorzystne skutki cenowe. Sprzedaż cementu Grupy LafargeHolcim nieznacznie spadła w porównaniu z rokiem poprzednim – natomiast ze względu na korzystne wyniki na Filipinach, w Wietnamie i w Indiach oraz dzięki konsekwentnej polityce zarządzania kosztami w całym regionie odnotowano wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA według porównywalnych danych o 5,2 procent w porównaniu z rokiem 2015.

Na rynku chińskim odnotowano wzrost sprzedaży cementu dzięki nowej regionalnej strategii sprzedaży. Istotny wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA Grupa zawdzięcza przede wszystkim niższym kosztom energii.

Na sprzedaż cementu na rynku hinduskim zasadniczy wpływ wywarł rządowy program demonetyzacji, uruchomiony w czwartym kwartale 2016 roku. Wycofanie z obiegu wybranych banknotów wpłynęło szczególnie na rynek detaliczny, w znacznym stopniu uzależniony od transakcji gotówkowych. Niezależnie od powyższego,

oszczędności paliwowe i w obszarze innych kosztów zmiennych, a także wdrożenie strategii marketingowych opartych na produktach o wyższej marży umożliwiły złagodzenie niekorzystnych skutków cenowych i handlowych, dzięki czemu osiągnięto wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w porównaniu z rokiem poprzednim.

Silny popyt na materiały budowlane na Filipinach zapewnił wzrost sprzedaży we wszystkich trzech segmentach w ujęciu rocznym, pomimo lekkiego spadku w czwartym kwartale. Wyższa wartość sprzedaży i korzystniejsze ceny wsparte wydajnymi działaniami operacyjnymi zapewniły wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w porównaniu z rokiem poprzednim.

Wejście nowych producentów na rynek indonezyjski zwiększyło już istniejące nadwyżki produkcyjne; pod wpływem presji rynkowej ceny i wielkości sprzedaży cementu spadły. Również w Malezji odnotowano spadek wielkości sprzedaży i cen cementu wskutek stagnacji rynkowej, pojawienia się konkurencyjnych mocy produkcyjnych i ograniczenia eksportu. Wartość skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w ujęciu rocznym spadła zarówno w Indonezji jak i w Malezji pomimo korzystnego wpływu działań na rzecz poprawy konkurencyjności i wyników na obu trudnych rynkach.

W Australii odnotowano niezmienny poziom sprzedaży kruszyw i wzrost sprzedaży betonu towarowego. Ogólna wartość skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA spadła w związku z zakończeniem dużych projektów infrastrukturalnych w północno-zachodniej części kraju, zakończeniem budowlanego etapu gazociągu Gorgon w Australii Zachodniej, oraz przeniesieniem działalności do nowego kamieniołomu Lynwood, który będzie obsługiwał rynek Sydney. W roku 2016 podjęto również działania na rzecz ograniczenia bazy kosztowej.

Azja i Pacyfik – informacja pro forma

		Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	113,7	123,1	-7,7	-1,0
Sprzedaż kruszyw	mln ton	32,2	34,8	-7,5	+5,2
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	15,4	15,9	-3,4	+0,6
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	8.226	9.048	-9,1	-2,0
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	1.444	1.486	-2,8	+4,4
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	1.530	1.565	-2,2	+5,2
Marża zysku	%	17,6	16,4		

operacyjnego EBITDA					
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	18,6	17,3		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	1.054	1.058	-0,3	+16,6
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	690	409	+68,6	+129,4

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Azja i Pacyfik – informacja pro forma

		Q4 2016	Q4 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	27,3	33,0	-17,4	-4,7
Sprzedaż kruszyw	mln ton	8,5	9,4	-10,4	+2,2
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	3,5	4,1	-14,7	+1,6
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	1.990	2.363	-15,8	-3,6
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	361	357	+1,1	+10,9
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	411	400	+2,7	+13,4
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	18,1	15,1		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	20,6	16,9		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	483	495	-2,4	+24,4
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	364	241	+51,0	+123,9

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Europa

Stabilny popyt na rynku brytyjskim przełożył się na wzrost sprzedaży cementu i betonu towarowego; jednocześnie opóźnienia w realizacji projektów drogowych wywarły niekorzystny wpływ na sprzedaż kruszyw, a osłabienie funta szterlinga przyniosło pewien wzrost kosztów. Niezależnie od niefortunnych okoliczności

odnotowano istotny wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA, dzięki całorocznemu wzrostowi produkcji cementu, prawidłowemu zarządzaniu marżami, odpowiedniej polityce cenowej i różnicowania klientów oraz szczególnej uwadze poświęconej zarządzaniu kosztami.

We Francji sprzedaż we wszystkich trzech segmentach była stosunkowo stabilna, przy czym presja cenowa nie pozostała bez wpływu na zysk ze sprzedaży. Odnotowano wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA, przede wszystkim ze względu na gospodarkę kosztami energii i dodatkowy przychód z kruszyw pochodzących z recyklingu. Belgia odnotowała wzrost sprzedaży cementu i kruszyw, zawdzięczając korzystny wskaźnik skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA istotnym poprawom procesów produkcyjnych, doskonałym wynikiem w segmencie kruszyw i dyscyplinie kosztowej.

W północnych Niemczech sprzedaż cementu i betonu towarowego utrzymano na niezmiennym poziomie, natomiast wielkość sprzedaży kruszyw nieco wzrosła. W południowych Niemczech sprzedaż cementu i kruszyw wzrosła przy jednoczesnym spadku sprzedaży betonu towarowego. Ogółem w Niemczech odnotowano zdecydowany wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA pomimo presji cenowej, częściowo dzięki działaniom na rzecz redukcji kosztów.

Pozytywna dynamika rynku szwajcarskiego i silna pozycja Grupy w dużych projektach budowlanych zapewniły wzrost sprzedaży cementu. Odnotowano wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w porównaniu z rokiem poprzednim dzięki ścisłemu reżimowi zarządzania kosztami i korzystnym wielkościom sprzedaży cementu, łagodzącym rynkową presję cenową.

W Hiszpanii odnotowano spadek sprzedaży cementu, betonu towarowego i kruszyw; działania restrukturyzacyjne i cięcia kosztów zapewniły jednakże wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA. Polska zwiększyła sprzedaż cementu na ogromnie konkurencyjnym rynku przy jednoczesnym spadku sprzedaży kruszyw ze względu na spowolnienie realizacji projektów infrastrukturalnych. Istotna redukcja kosztów umożliwiła rekompensatę skutków niższych cen, dzięki czemu odnotowano wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w porównaniu z rokiem poprzednim.

Wielkość sprzedaży na rynku rosyjskim spadła ze względu na ogólne spowolnienie rynkowe pod wpływem cen ropy naftowej i sankcji gospodarczych. Sprzedaż kruszyw wzrosła po uruchomieniu nowych projektów i wprowadzeniu przez rząd rosyjski ograniczeń importu z wybranych kierunków. Podwyżki cenowe, silniej ukierunkowana polityka rynkowa oraz działania na rzecz istotnego ograniczenia kosztów złagodziły niekorzystny wpływ na skorygowany zysk operacyjny EBITDA.

Europa – informacja pro forma

		Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	41,6	42,1	-1,4	-1,4
Sprzedaż kruszyw	mln ton	124,2	123,0	+1,0	+1,0
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	18,4	18,7	-1,6	-1,6
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	7.023	7.356	-4,5	-2,1
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	1.217	1.089	+11,8	+15,2
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	1.329	1.264	+5,1	+8,2
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	17,3	14,8		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	18,9	17,2		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	966	503	+91,9	+98,6
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	696	94	+638,1	680,4

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Europa – informacja pro forma

		Q4 2016	Q4 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	9,9	10,2	-2,5	+0,4
Sprzedaż kruszyw	mln ton	30,9	30,9	-0,1	-0,1
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	4,6	4,7	-1,6	-1,6
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	1.668	1.783	-6,5	-0,4
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	272	225	+20,5	+29,6
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	337	304	+10,8	+17,7
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	16,3	12,6		

Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	20,2	17,0		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mIn CHF	334	228	+46,3	+57,0
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mIn CHF	231	47	+388,5	+445,4

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Ameryka Łacińska

Ameryka Łacińska skorzystała na właściwej polityce cenowej i działaniach na rzecz ograniczenia kosztów, które pomogły w złagodzeniu skutków trwającego kryzysu gospodarczego w Brazylii i bardziej umiarkowanej stagnacji na pozostałych rynkach. Sprzedaż cementu, kruszyw i betonu towarowego spadła w całym regionie, mimo iż dzięki poprawie marż odnotowano wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA o 7,8 procent w porównaniu z rokiem poprzednim.

Na rynku meksykańskim koncentracja działań na segmentach bardziej zyskowych i cięcia kosztów przyniosły efekt w postaci istotnego wzrostu skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA i marż. Sprzedaż cementu spadła przy jednoczesnym wzroście sprzedaży betonu towarowego ze względu na wysoce aktywny rynek budownictwa mieszkaniowego i powierzchni handlowych.

Sprzedaż cementu i betonu towarowego w Argentynie spadła, głównie ze względu na spowolnienie branży budownictwa mieszkaniowego oraz ograniczenia w inwestycjach infrastrukturalnych finansowanych ze środków publicznych. Kryzys płynnościowy w Ekwadorze i związane z nim trudne środowisko ekonomiczne spowodowały szereg opóźnień w realizacji projektów budowlanych. Sprzedaż cementu drastycznie spadła pomimo stabilnego rynku kruszyw i betonu. Zaangażowanie Grupy w duże projekty, takie jak budowa metra w Quito, przy jednoczesnym wdrożeniu planu awaryjnego, zapewniło poprawę marż i ograniczyło spadek skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA za 2016 rok.

Spowolnienie popytu w Kolumbii i trwający kilka tygodni ogólnokrajowy strajk w sektorze transportu wywarły niekorzystny wpływ na sprzedaż cementu i betonu towarowego. Uczestnictwo w dużych projektach – między innymi w modernizacji Międzynarodowego Portu Lotniczego El Dorado w Bogocie – umożliwiło częściowe złagodzenie skutków spadku poziomu sprzedaży. Pomimo wzrostu cen w pierwszej połowie roku i planu oszczędnościowego odnotowano spadek skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w porównaniu z rokiem 2015.

Ciągłe trudności w brazylijskim środowisku gospodarczym nie pozostały bez wpływu na sprzedaż cementu, kruszyw i betonu towarowego. W połączeniu z rosnącą presją

cenową przyniosły one skutek w postaci postępującego spadku skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA. Dzięki niższym kosztom stałym, działaniom de-inwestycyjnym i czasowemu zamknięciu wybranych obiektów spadek ten udało się częściowo złagodzić.

Ameryka Łacińska – informacja pro forma

		Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	24,1	27,9	-13,5	-13,5
Sprzedaż kruszyw	mln ton	6,0	7,9	-24,4	-23,2
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	6,5	7,3	-10,6	-10,1
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	2.773	3.241	-14,4	-4,1
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	835	876	-4,7	+5,4
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	885	907	-2,4	+7,8
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	30,1	27,0		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	31,9	28,0		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	358	298	+20,3	+29,0
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	259	5	b.d.	b.d.

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Ameryka Łacińska – informacja pro forma

		Q4 2016	Q4 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	6,0	6,7	-12,3	-12,3
Sprzedaż kruszyw	mln ton	1,0	2,0	-49,5	-46,2
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	1,5	1,8	-15,8	-13,9

Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	691	784	-11,8	-2,2
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	211	197	+6,8	+21,1
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	230	217	+6,5	+20,0
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	30,5	25,2		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	33,3	27,6		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	216	96	+125,9	+160,7
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	191	26	+626,6	+739,8

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Bliski Wschód i Afryka

W regionie Bliskiego Wschodu i Afryki udało się przełamać trudności związane z rynkiem nigeryjskim i wpływem utrzymujących się niskich cen towarowych i ropy naftowej na liczne gospodarki afrykańskie, co odzwierciedla wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w roku 2016 według porównywalnych danych. Korzystne wyniki rynku algierskiego, egipskiego i libańskiego – przy odpowiedniej polityce cenowej i jednoczesnym wzroście sprzedaży – złagodziły skutki spowolnienia na innych rynkach, na przykład w Republice Południowej Afryki.

W Egipcie sprzedaż cementu spadła w związku z ogólnym spowolnieniem rynku w czwartym kwartale, natomiast sprzedaż kruszyw i betonu towarowego wzrosła ze względu na projekty realizowane w segmentach zakładów energetycznych i portów lotniczych. Odnotowano znaczny wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA dzięki redukcji kosztów w drodze zmian koszyka paliwowego, lepszej polityce cenowej i sprzedaży na rzecz dużych projektów infrastrukturalnych.

W Algierii odnotowano wzrost sprzedaży cementu i kruszyw przy jednoczesnym nieznacznym spadku sprzedaży betonu towarowego. Początek roku przyniósł podwyżkę cen, co w powiązaniu ze wzrostem sprzedaży cementu zapewniło wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w porównaniu z rokiem 2015. W Maroku odnotowano lekki wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA w porównaniu z rokiem 2015 dzięki odpowiedniej polityce cenowej i kontroli kosztów. W lipcu 2016 roku działalność grupy Holcim na terenie Maroka połączono z dawnymi obiektami grupy Lafarge, tworząc LafargeHolcim Maroko. Zysk spółki LafargeHolcim Maroko uwzględniono w ramach wyników spółek *joint venture*.

Ze względu na przerwy w dostawach gazu spowodowane atakami bojowników na gazociągi a także na trudności logistyczne, na rynku nigeryjskim odnotowano

znaczny spadek sprzedaży cementu, a co za tym idzie – skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA za rok 2016. Działania na rzecz zwiększonej elastyczności paliwowej w powiązaniu z podwyżkami cen umożliwiły poprawę wyników w zakresie sprzedaży i zysku operacyjnego EBITDA w czwartym kwartale.

W Libanie sprzedaż cementu wzrosła po wdrożeniu nowej strategii handlowej i usprawnieniu procesów produkcyjnych, przy jednoczesnym spadku sprzedaży betonu towarowego ze względu na zaostrzoną konkurencję. Polityka ścisłej kontroli kosztów umożliwiła znaczny wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA.

Bliski Wschód i Afryka – informacja pro forma

		Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	40,3	43,4	-6,9	-1,5
Sprzedaż kruszyw	mln ton	12,2	11,2	+8,7	+11,2
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	6,0	5,6	+7,7	+10,0
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	3,900	4,536	-14,0	-1,5
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	1.127	1.276	-11,7	+1,7
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	1.196	1.362	-12,2	+1,3
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	28,9	28,1		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	30,7	30,0		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	837	964	-13,3	-1,7
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	462	378	+22,3	+44,4

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Bliski Wschód i Afryka – informacja pro forma

		Q4 2016	Q4 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	9,1	11,3	-19,4	-9,3
Sprzedaż kruszyw	mln ton	3,3	2,8	+18,7	+23,6
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	1,4	1,4	-0,2	+4,0
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	888	1,077	-17,5	+6,1
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	319	210	+50,9	+117,5
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	370	271	+36,5	+87,8
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	35,9	19,5		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	41,7	25,2		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	318	320	-0,5	+24,4
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	211	127	+65,9	+144,0

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Ameryka Północna

Grupa LafargeHolcim odnotowała bardzo korzystne wyniki w Ameryce Północnej dzięki świetnym rezultatom w Stanach Zjednoczonych, pomimo trudnych warunków na rynku kanadyjskim. Sprzedaż cementu, kruszyw i betonu towarowego spadła, głównie ze względu na spowolnienie gospodarcze w zachodniej Kanadzie i niekorzystne porównania z wyjątkowo łagodnymi warunkami atmosferycznymi w czwartym kwartale 2015 w Stanach Zjednoczonych i w Kanadzie. W regionie odnotowano zdecydowany wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA (o 10,8 procent), przede wszystkim dzięki właściwej polityce cenowej, efektowi synergii i działaniom na rzecz ograniczania kosztów.

W Stanach Zjednoczonych sprzedaż cementu w 2016 roku nieco spadła ze względu na niższy wskaźnik wzrostu na rynkach budowlanych Grupy LafargeHolcim w porównaniu ze średnią krajową, jak również porównywalnie mniej korzystne dla branży budowlanej warunki atmosferyczne w trzecim i czwartym kwartale. Sprzedaż kruszyw i betonu towarowego pozostała stabilna przez cały rok 2016.

Pomimo nieco niższych wielkości sprzedaży, na rynku Stanów Zjednoczonych odnotowano bardzo korzystne wyniki finansowe. Wzrost skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA był związany z ciągłą poprawą polityki cenowej i kontroli kosztów. Stanom Zjednoczonym udało się przyspieszyć wykorzystanie efektu

synergii w drodze optymalizacji sieci zakładów oraz właściwą obsługę procesów produkcyjnych, zamówień i łańcucha dostaw, dzięki renegowaniu umów zakupu zawartych po zakończeniu fuzji. Wdrożono również działania na rzecz oszczędności kosztowych u podstaw.

Na rynku kanadyjskim Grupa LafargeHolcim odnotowała spadek sprzedaży cementu, głównie pod wpływem niższych cen energii w zależnych od ropy naftowej prowincjach w zachodniej części kraju.

Sprzedaż kruszyw i betonu towarowego także spadła ze względu na spowolnienie gospodarcze i mniejszą aktywność branży budowlanej w zachodniej Kanadzie. Projekt budowy mostu New Champlain w Montrealu we wschodniej części kraju miał korzystny wpływ na wielkość sprzedaży i ogólną zyskowność, natomiast ukończenie innych dużych projektów infrastrukturalnych w 2016 roku przyczyniło się do ogólnego spadku sprzedaży kruszyw w ujęciu rok do roku. W segmencie betonu towarowego pozytywne zjawiska w budownictwie mieszkaniowym nie były w stanie zrekomensować deficytu dużych projektów infrastrukturalnych.

Wskaźnik skorygowanego zysku operacyjnego EBITDA dla rynku kanadyjskiego był niższy, niż w roku 2015 pomimo przyjętej polityki cenowo-kosztowej, ze względu na specyfikę geograficznego koszyka sprzedaży.

Ameryka Północna – informacja pro forma

		Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	19,5	21,8	-10,9	-2,3
Sprzedaż kruszyw	mln ton	108,2	115,3	-6,2	-6,2
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	8,7	9,3	-7,1	-6,9
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	5.584	5.678	-1,7	-2,7
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	1,294	1,121	+15,4	+13,8
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	1,329	1,183	+12,3	+10,8
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	23,2	19,7		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	23,8	20,8		
Przepływy pieniężne z działalności	mln CHF	718	651	+10,3	+9,8

operacyjnej					
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	200	46	+337,0	+384,5

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Ameryka Północna – informacja pro forma

		Q4 2016	Q4 2015	±%	±% dane porównywalne
Sprzedaż cementu	mln ton	4,5	5,8	-19,2	-10,9
Sprzedaż kruszyw	mln ton	27,5	30,7	-10,2	-10,2
Sprzedaż betonu towarowego	mln m ³	2,1	2,4	-10,4	-10,4
Przychody netto ze sprzedaży	mln CHF	1.380	1.501	-8,0	-8,8
Zysk operacyjny EBITDA	mln CHF	338	282	+19,9	+18,9
Zysk operacyjny EBITDA, skorygowany*	mln CHF	359	326	+10,2	+9,3
Marża zysku operacyjnego EBITDA	%	24,5	18,8		
Marża zysku operacyjnego EBITDA, skorygowana*	%	26,0	21,7		
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	mln CHF	547	555	-1,3	-2,2
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej**	mln CHF	469	351	+33,8	+32,5

* Z wyłączeniem fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych

** Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pomniejszone o nakłady inwestycyjne netto (związane odpowiednio z utrzymaniem i rozwojem)

Fuzja, działania restrukturyzacyjne i inne zdarzenia jednorazowe

Koszty zdarzeń jednorazowych ogółem w roku 2016 wyniosły 582 miliony CHF, z czego 242 miliony CHF wydano na koszty wdrożeniowe związane z efektem synergii. Wykazano kwotę 170 milionów CHF nie związanych z fuzją rezerw restrukturyzacyjnych – do roku 2018 zamierzamy ograniczyć wydatki ogólnoadministracyjne do poziomu poniżej 7 procent sprzedaży. Co istotne, powyższa kwota obejmuje rezerwę na reorganizację funkcji scentralizowanych, zgodnie z treścią ogłoszenia podanego przez nas do wiadomości publicznej we wrześniu 2016.

Udział w zysku podmiotów stowarzyszonych i spółek *joint venture* wzrósł z poziomu 189 do 205 milionów CHF. Zakłady marokańskie należące uprzednio do grupy Holcim zostały w pełni skonsolidowane w 2015; wykazywane jako skonsolidowane za pierwsze półrocze 2016 roku, zniekształcały nieco dane porównawcze. Trzy wiodące podmioty stowarzyszone i spółki *joint venture* (Maroko, zakłady cementowe w Australii i chiński Huaxin Cement) w istotny sposób przyczyniły się do wzrostu wyników finansowych Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe netto w wysokości 917 milionów CHF są o 422 miliony CHF niższe od wyników pro forma za dwanaście miesięcy 2015 roku, co wynika z efektu synergii związanego z fuzją oraz niższego poziomu zadłużenia finansowego netto w 2016 roku. Ograniczenie kosztów finansowych netto było możliwe pomimo jednorazowych kosztów (90 milionów CHF) związanych z transakcjami w obszarze zarządzania zobowiązaniami.

Podatki

Efektywna stawka podatkowa dla Grupy za rok 2016 wyniosła 29,0 procent. Z pominięciem wpływu de-inwestycji i utraty wartości aktywów efektywna roczna stawka podatkowa wyniosła 27,6 procent.

Zysk netto

Zysk netto – udział Grupy Kapitałowej w wysokości 1,79 miliarda CHF jest porównywalny z dwunastomiesięczną stratą pro forma za rok 2015 w wysokości 2,12 miliarda CHF. Poprawa wyniku powyższej pozycji uwzględnia niższe koszty fuzji i restrukturyzacji w roku 2016 oraz jednorazową opłatę niepieniężną w wysokości 3,0 miliarda CHF, związaną z utratą wartości aktywów i innymi opłatami za rok 2015.

W ujęciu skorygowanym zysk netto – udział Grupy Kapitałowej za rok 2016 wyniósł 1,6 miliarda CHF (o 0,8 miliarda CHF więcej w porównaniu z wynikiem pro forma za rok 2015).

Zbycie aktywów i alokacja kapitału

Wpływy po opodatkowaniu z tytułu transakcji zawartych w 2016 roku przyczyniły się do ograniczenia zadłużenia netto ogółem o przybliżoną kwotę 2,5 miliarda CHF. W roku 2017 kwota ta wzrośnie o spodziewaną kwotę 1 miliarda CHF z tytułu transakcji ogłoszonych dla Chin i Wietnamu, z czego 450 milionów CHF wpłynęło 1 marca 2017 roku po zakończeniu działań de-inwestycyjnych w Wietnamie. Pozostała część kwoty zostanie wpłacona po uwolnieniu lokalnych ograniczeń na rynku chińskim. Pozostałą część działań objętych programem zbycia aktywów o wartości 5 miliardów CHF planujemy zrealizować do końca roku 2017.

Nakłady inwestycyjne netto w czwartym kwartale wyniosły 437 milionów CHF, z czego 155 milionów CHF przeznaczono na rozwój. W 2017 roku planujemy budowę nowych/ modernizację istniejących obiektów na wybranych rynkach kluczowych (Algieria, Stany Zjednoczone, Nigeria, Indie); spodziewamy się uzyskać korzyści z podejmowanych działań inwestycyjnych po uruchomieniu produkcji.

W miarę finalizacji programu de-inwestycyjnego i większej dynamice generowania środków pieniężnych z efektu synergii oraz ograniczonej dynamice nakładów inwestycyjnych zyskamy istotną poprawę wskaźników kredytowych, zgodnie z przyjętym przez nas założeniem utrzymania solidnego ratingu inwestycyjnego. Nadwyżki środków finansowych będą zwracane akcjonariuszom w drodze odkupu akcji lub wypłaty specjalnych dywidend, stosownie do odpowiednich ratingów kredytowo-inwestycyjnych.

Przepływy pieniężne i zadłużenie finansowe netto

Zadłużenie netto wynosi 14,7 miliardów CHF (17,3 miliarda CHF na 31 grudnia 2015 r.). Pozycja ta odzwierciedla zbycie aktywów Lafarge India, dekonsolidację zakładu kameruńskiego w czwartym kwartale, dekonsolidację Holcim Maroko i zakładu na Wybrzeżu Kości Słoniowej w trzecim kwartale, de-inwestycje zakładów na Sri Lance i w Arabii Saudyjskiej w trzecim kwartale oraz zbycie aktywów zakładu południowokoreańskiego w drugim kwartale na ogólną kwotę 2,5 miliarda CHF. Wskaźnik wolnych przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej utrzymał się na korzystnym poziomie również ze względu na fakt, iż wielkość nakładów inwestycyjnych nie przekroczyła kwoty 1,7 miliarda CHF. Dywidendę w wysokości 909 milionów CHF wypłacono akcjonariuszom Grupy LafargeHolcim w maju 2016 roku.

W wyniku transakcji zarządzania zobowiązaniami i działań na rzecz refinansowania w ciągu całego roku średni okres wymagalności zadłużenia został wydłużony z 4,2 lat za koniec roku 2015 do 5,9 lat na koniec 2016 roku. Grupa konsekwentnie realizuje efekt synergii finansowej – koszt zadłużenia obniżono z poziomu 5,1 procent po fuzji do 4,8 procent na koniec roku 2016.

Zmiana prezentacji wyników dla spółek *joint venture*

Z dniem 1 stycznia 2017 roku zarząd podjął decyzję o uwzględnianiu udziału zysków spółek *joint venture* w zyskach Grupy w sprawozdaniach dotyczących zysku operacyjnego ogółem – taki format zapewnia uwzględnienie znacznie bardziej istotnej i rzetelnej informacji na temat wyników finansowych Grupy, jako że działalność operacyjna spółek *joint venture* podlega wspólnemu nadzorowi i odzwierciedla zakres działalności kluczowej Grupy LafargeHolcim. W oparciu o dane za rok 2016, zmiana formatu prezentacji, o której mowa powyżej, spowoduje zwiększenie wielkości zysku operacyjnego o kwotę 125 milionów CHF.

Uzgodnienie zysku operacyjnego EBITDA z zyskiem operacyjnym wykazanym treścią sprawozdań finansowych

[w milionach CHF]	Q4 2016	Q4 2015	Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015
Zysk operacyjny	563	(2.115)	2.837	(739)
Amortyzacja i utrata wartości aktywów operacyjnych	733	3.127	2.405	4.421
Zysk operacyjny EBITDA	1.296	1.011	5.242	3.682
Korekty pro forma (Lafarge, 1. półrocze 2015 r., zmiana zakresu konsolidacji i zbycie aktywów)	0	(23)	0	963
Zysk operacyjny EBITDA pro forma	1.296	988	5.242	4.645
Fuzje, działania restrukturyzacyjne i innych zdarzenia jednorazowych	315	407	583	1.106
Zysk operacyjny EBITDA pro forma, skorygowany	1.611	1.395	5.825	5.751

Uzgodnienie skorygowanego zysku netto z zyskiem netto wykazanym treścią sprawozdań finansowych*

[w milionach CHF]	Q4 2016	Q4 2015	Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015
Zysk netto	535	(2.863)	2.090	(1.361)
Korekty pro forma (Lafarge, 1. półrocze 2015 r., zmiana zakresu konsolidacji i zbycie aktywów)	0	(46)	0	(597)
Zysk netto pro forma	535	(2.909)	2.090	(1.958)
Koszty jednorazowe związane z fuzją	51	134	189	150
Inne koszty jednorazowe powyżej kwoty 50 milionów CHF	64	181	64	242
Zyski ze zbycia	(86)	2.515	(515)	2.135
Premie za przedterminową spłatę	0	0	90	0
Skorygowany zysk netto	564	(78)	1.918	970
w tym: skorygowany zysk netto Grupy	480	(15)	1.615	798

* Korekty wykazane po opodatkowaniu

Uzgodnienie wolnych przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej z treścią skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych

[w milionach CHF]	Q4 2016	Q4 2015	Rok finansowy 2016	Rok finansowy 2015
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	1.779	1.534	3.295	2.465
Zakup rzeczowych środków trwałych	(494)	(881)	(1.773)	(2.106)
Zbycie rzeczowych środków trwałych	57	43	137	118
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	1.342	696	1.660	477
Korekty pro forma (Lafarge, 1. półrocze 2015 r., zmiana zakresu konsolidacji i zbycie aktywów)	0	(49)	0	(528)
Wolne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej pro forma	1.342	647	1.660	(51)

Zawarta w niniejszej informacji prasowej informacja o wynikach finansowych pro forma za rok 2015 odzwierciedla zmiany w zakresie programu de-inwestycyjnego wprowadzone w związku z fuzją grup Holcim i Lafarge, jak również wpływ fuzji, działań restrukturyzacyjnych i innych zdarzeń jednorazowych, oraz wpływ działań de-inwestycyjnych zrealizowanych w roku 2015. Treścią w/w informacji nie uwzględniono wpływu księgowego cen zakupu na zysk operacyjny EBITDA, służącego głównie wycenie zapasów.

Ze względu na bardziej rzetelne przedstawienie wyników Grupy LafargeHolcim niektóre wskaźniki finansowe zawarte w niniejszej informacji prasowej nie są zgodne z GAAP (Ogólnie Przyjętymi Zasadami Rachunkowości). Wykaz owych wskaźników jest dostępny na podanej stronie internetowej ([/non-gaap-measures](#)).

O LafargeHolcim

LafargeHolcim jest wiodącym światowym dostawcą materiałów i rozwiązań budowlanych, wspierających pracę murarzy, budowniczych, architektów i inżynierów na całym świecie. Działania grupy obejmują produkcję cementu, kruszyw i gotowych mieszanek betonu, które są wykorzystywane w szeregu projektów budowlanych – począwszy od niedrogich mieszkań i małych, lokalnych projektów, a skończywszy na ambitnych projektach infrastrukturalnych, pełnych wyzwań z perspektywy architektonicznej. W obliczu coraz większego stopnia urbanizacji oddziałującej na ludzi i naszą planetę, Grupa LafargeHolcim dostarcza innowacyjne produkty i rozwiązania budowlane zgodnie z wyraźnie złożonym zobowiązaniem troski o zrównoważony rozwój społeczny i ochronę środowiska. LafargeHolcim utrzymuje wiodącą pozycję rynkową na świecie i zatrudnia około 90 000 pracowników w ponad

80 krajach. Portfolio zaangażowania LafargeHolcim jest w sposób zrównoważony rozdystrybuowane na rynki rozwijające się i rynki dojrzałe.

Ważny komunikat nt. zrzeczenia odpowiedzialności – oświadczenia dotyczące przyszłości

Niniejsze oświadczenie zawiera informacje o charakterze prognoz. Tego rodzaju oświadczenie nie stanowi przewidywania wyników przedsiębiorstwa bądź jakiegokolwiek innego wskaźnika wydajności przedsiębiorstwa, a jedynie tendencje i cele, obejmujące na przykład plany, inicjatywy, wydarzenia, produkty, rozwiązania i usługi wraz ich możliwym rozwojem i potencjałem. LafargeHolcim wyraża niniejszym przekonanie, że informacje o charakterze prognoz uwzględnione w oświadczeniach dotyczących przyszłości oparte są na racjonalnych przesłankach dostępnych w chwili publikacji niniejszego dokumentu – niemniej jednak inwestorzy powinni zdawać sobie sprawę, że oświadczenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się znacząco od wyników przedstawionych w wypowiedziach o charakterze prognoz z uwagi na wpływ licznych czynników ryzyka i niepewności – trudnych do przewidzenia, a ponadto zazwyczaj pozostających poza kontrolą LafargeHolcim (włączywszy m.in. czynniki ryzyka opisane w sprawozdaniu rocznym LafargeHolcim udostępnionym na stronie internetowej www.lafargeholcim.com). Różnice wynikać mogą również z niepewności związanej z warunkami rynkowymi i realizacją planów przedsiębiorstwa. Niniejszy komunikat ma na celu podkreślenie, by nie polegać na treściach informacji o charakterze prognoz. LafargeHolcim nie jest zobowiązane do zapewnienia aktualizacji oświadczeń dotyczących przyszłości.

KONTAKT: IWONA BURZYŃSKA, DYREKTOR KOMUNIKACJI I RELACJI ZEWNĘTRZNYCH
E-MAIL: IWONA.BURZYŃSKA@LAFARGEHOLCIM.COM, TEL.: +48 502 786 986